

INVEST 4KIDS



BOGDAN JAKUSCHENKO

Geschäftsführer & Founder Invest4Kids GmbH

Bogdan Jakuschenko repräsentiert eine neue Generation von Unternehmern an der Schnittstelle von Technologie, Unternehmertum und Finanzstrategie. Er vereint analytisches Digital-Denken, unternehmerische Umsetzungskraft und moderne Finanzexpertise in einer klaren, zukunftsorientierten Perspektive. Als studierter Wirtschaftsinformatiker und ausgebildeter Finanz- und Investmentexperte verbindet er digitale Kompetenz mit fundiertem Know-how rund um Finanzsysteme und nachhaltigen Vermögensaufbau.

Sein Antrieb ist es, Menschen und Unternehmen dabei zu helfen, finanzielle Intelligenz aufzubauen, nachhaltige Strukturen zu schaffen und Chancen der digitalen Wirtschaft frühzeitig zu nutzen.

Als Gründer und Geschäftsführer der Invest4Kids GmbH hat Bogdan Jakuschenko ein innovatives Konzept

geschaffen, das finanzielle Bildung und Vermögensaufbau für Familien neu denkt. Invest4Kids unterstützt Eltern dabei, frühzeitig intelligente und zukunftsorientierte Investment-Strategien für ihre Kinder zu entwickeln. Im Mittelpunkt stehen finanzielle Aufklärung, langfristige Vermögensplanung und der verantwortungsvolle Einsatz moderner Anlageformen.

Zuvor war Bogdan Jakuschenko Gründer und Geschäftsführer bei J&P Investments und verantwortete den strukturellen Aufbau, die strategische Ausrichtung sowie die Skalierung des Unternehmens. Parallel zu seiner Tätigkeit bei J&P Investments verantwortete Bogdan Jakuschenko bei der TELIS Finanz AG als Direktionsleiter den Aufbau und die Führung einer rund 50-köpfigen Vertriebsorganisation. Er formte leistungsstarke Strukturen,

etablierte klare Erfolgssysteme und entwickelte eine Vertriebskultur, die auf Eigenverantwortung, Motivation und unternehmerischem Denken basiert. Zudem war er intern wie extern als Referent und Seminarleiter aktiv und begeisterte mit praxisnahen Impulsen zu Vertriebs- und Unternehmensaufbau, Mindset und persönlicher Leistungsentwicklung.

Seine Laufbahn steht für nachweisbare Erfolge im Unternehmensaufbau, der Etablierung leistungsstarker Vertriebsstrukturen, der Entwicklung tragfähiger Investmentstrategien und der Positionierung wachstumsorientierter Geschäftsmodelle.

Seine fachliche Bandbreite reicht von Finanzwesen, Vermögensaufbau und Investment über Unternehmensaufbau, Vertrieb, Marketing und Online-Marketing, Persönlichkeitsentwicklung bis hin zu digitalen Assets. Dabei verbindet er strategische Klarheit mit

praxisnaher Umsetzung immer mit dem Blick auf nachhaltige Wertschöpfung statt kurzfristiger Trends.

Als Referent begeistert Bogdan Jakuschenko mit klaren Worten, praxisnahen Strategien und der Fähigkeit, komplexe Themen aus Unternehmertum, Finanzwesen, Investment, Marketing und Vertrieb verständlich, motivierend und direkt umsetzbar zu vermitteln. Seine Vorträge richten sich an Unternehmer, Investoren und ambitionierte Privatpersonen, die Verantwortung für ihren finanziellen Erfolg übernehmen, unternehmerisches Wachstum gezielt steuern und neue Chancen im digitalen Zeitalter nutzen wollen.

Bogdan Jakuschenko repräsentiert eine neue Generation von Unternehmern, digital geprägt, werteorientiert in ihrem Handeln und mit klarem Fokus auf finanzielle Bildung als Basis für langfristige Freiheit und Stabilität.

Leadership**Unternehmertum****Vertrieb****Erfolg****Wirtschaft****Investments****Persönlichkeitsentwicklung****Marketing****Zukunft**

Themenschwerpunkte

- Finanzielle Bildung & Vermögensaufbau
- Investmentstrategien & Kapitalmarktverständnis
- Unternehmensaufbau & skalierbare Geschäftsmodelle
- Vertriebssysteme & Wachstumsstrategien
- Marketing & Online-Marketing
- Digitale Geschäftsmodelle
- Unternehmerisches Denken & finanzielle Selbstverantwortung
- Persönlichkeitsentwicklung

Expertise

- Entrepreneurship & Unternehmensentwicklung
- Aufbau und Etablierung leistungsstarker Vertriebsorganisationen
- Strategische Positionierung wachstumsorientierter Geschäftsmodelle
- Investmentberatung & langfristige Vermögensplanung
- Digitale Finanzlösungen & moderne Anlageformen
- Marketingstrategien und digitale Kundengewinnung
- Finanzkommunikation & verständliche Wissensvermittlung

Berufliche Highlights & Projekte

Gründer und Geschäftsführer – Invest4Kids: Aufbau eines innovativen Unternehmens für elterliche finanzielle Bildung und Vermögensaufbau für Kinder.

Investor und Stratege – Investforwomen: Unterstützung wachstumsstarker Projekte und Förderung von Unternehmerinnen im Investmentbereich.

Gründung der Crypto Mix AG: Konzeption und Aufbau eines spezialisierten Kryptofonds.

Gründung und Etablierung des Investment Meetup: Veranstaltung für investment-interessierte Unternehmer und Privatpersonen zur Vernetzung und Wissensvermittlung.

Unternehmensentwicklung – TELIS Finanz AG: Aufbau und Führung von Vertriebsstrukturen, Optimierung von Seminar- und Ausbildungsreihen, Entwicklung einer digitalen Ausbildungsreihe für Vertrieb und digitales Recruiting neuer Vertriebsmitarbeiter.

Speaker & Referent: Präsentationen/Vorträge zu Finanzbildung, Investment und Unternehmensaufbau.

Podcast Host – „Kinderleicht investieren“: Entwicklung und Moderation einer eigenen Podcastreihe zur einfachen Vermittlung von Finanzwissen.

Startup-Beteiligungen: Beteiligung an über 5 wachstumsstarken Startups und strategische Begleitung ihrer Entwicklung.

Unternehmen | Positionen | Branchen

Gründer & Geschäftsführer – Invest4Kids

Finanzbildung | Vermögensaufbau | Investmentlösungen für Familien

Entwicklung eines innovativen Konzepts zur frühzeitigen finanziellen Bildung und strukturierten Vermögensplanung für Kinder. Aufbau nachhaltiger Beratungs- und Investmentstrukturen mit Fokus auf langfristige finanzielle Sicherheit.

Geschäftsführer – J&P Investments

Investment | Finanzdienstleistungen | Unternehmensentwicklung

Strategischer Aufbau, operative Führung und Skalierung des Unternehmens. Entwicklung erfolgreicher Vertriebsstrukturen, Positionierung wachstumsorientierter Finanzprodukte sowie Implementierung nachhaltiger Investment- und Marketingstrategien.

Direktionsleiter – TELIS Finanz AG

Vertrieb | Unternehmensaufbau | Personalentwicklung

Aufbau und Führung einer rund 50-köpfigen Vertriebsorganisation als Direktionsleiter. Etablierung leistungsstarker Vertriebsstrukturen, Entwicklung digitaler Ausbildungs- und Recruitingformate sowie Förderung von Motivation, Mindset und unternehmerischem Denken; interne und externe Referententätigkeit zu Unternehmens- und Vertriebsaufbau.

Weitere Tätigkeiten & Engagements

- Referent für Finanzbildung, Investment und unternehmerischen Vermögensaufbau
- Mentor und strategischer Partner für Gründer mit Fokus auf Unternehmensaufbau, Wachstumsstrategien und erfolgreiche Vertriebsstrukturen
- Begleitung von Privatpersonen und Unternehmern beim Aufbau langfristiger Finanz- und Investmentstrukturen

Formate und Sprachen

- Beratung
- Business Talk / Interview
- Vortrag / Keynote / Panel
- Seminar / Workshop / Masterclass
- (Podiums-)Diskussion / Roundtable / Expertenrunde
- Podcast / Livestream / Q&A
- Testimonial

Verfügbar offline und online



Vorträge

Führungskräfteseminar: „Erfolgreich führen, Wachstum steuern: Der moderne Vertriebsleiter im Fokus“

Workshopreihe: “Beraterausbildung 2.0: Strategien, Skills und Tools für nachhaltigen Erfolg“

Vortrag Jahresauftaktveranstaltung: “Vom Berater zum Unternehmer: Strategien für nachhaltigen Erfolg in der Finanzbranche“

Webinare: “Crossmedia, Performance & Vertrieb: So machst du Marketing messbar profitabel“



GET IN TOUCH

Sabrina Rymarowicz | PR & Kommunikation |
0151 53718195 | sabrina@invest4kids.de
Fabrikstraße 7, 24103 Kiel